

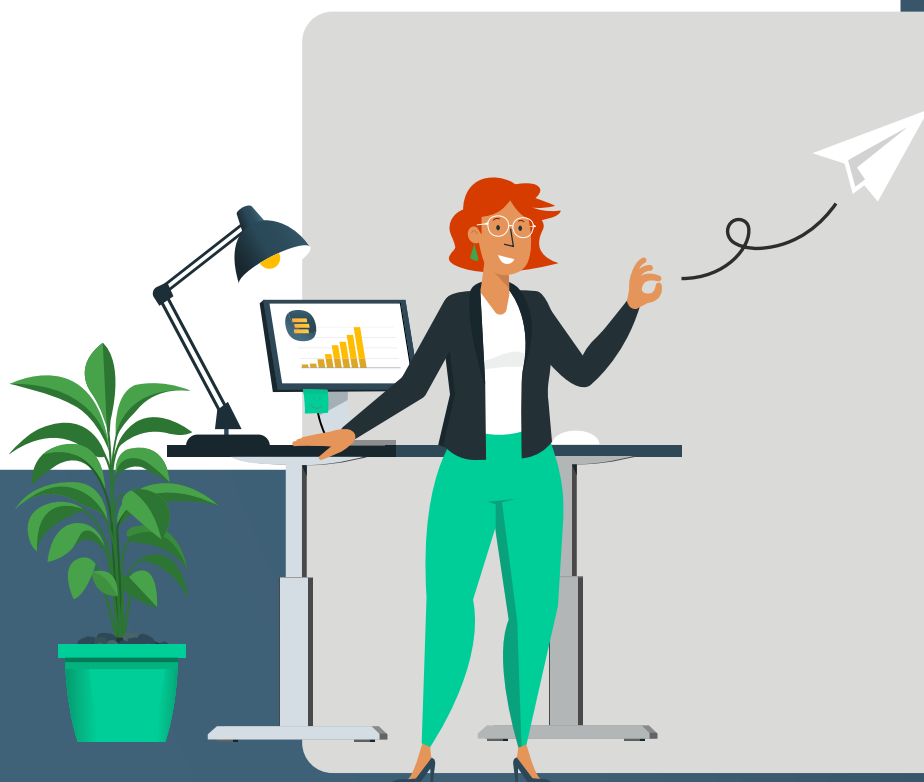


Ik wil starten als zzp'er. Hoe begin ik?

Het complete stappenplan voor toekomstige ondernemers

Inleiding

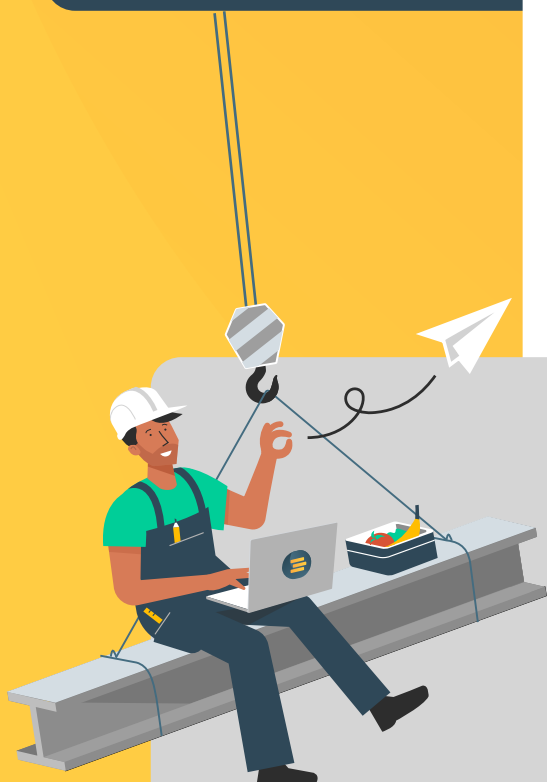
1. Hoe weet ik of zzp'en geschikt is voor mij?
De voor- en nadelen 4
 2. Welke risico's loop ik als zelfstandig ondernemer? 8
 3. Welke belastingen moet je betalen als zzp'er? 11
 4. Wat heb je nodig om een onderneming te starten? 14
 5. Uit dienst gaan om te ondernemen? Zo maak je een vliegende start 19
- Jouw ondernemersavontuur start met een goede boekhouding 24



Je droomt ervan om ondernemer te worden, maar hoe ontdek je of dit ook echt bij je past? Hoe ga je om met de uitdagingen en risico's waar startende ondernemers tegenaan lopen? En welke stappen moet je zetten als je nu nog in loondienst bent en je je eigen bedrijf wilt starten?

In deze gids vind je een compleet stappenplan voor iedereen die zzp'er wil worden – of dat nu fulltime is of naast je huidige baan. Je leest hoe belastingen werken, hoe je een netwerk opbouwt en waar je op moet letten bij het schrijven van een ondernemersplan en het kiezen van je verzekeringen en boekhoudsoftware.

Na het lezen van deze gids weet je wat je te wachten staat als startende zzp'er. Je pakt daardoor meteen een stevige voor-sprong in jouw toekomstige ondernemersreis.



Hoe weet ik of zzp'en geschikt is voor mij? De voor- en nadelen

Ondernemen is fantastisch, maar het is niet voor iedereen weggelegd. Benieuwd of zzp'er zijn bij je past? Bekijk hier de voor- en nadelen.

De voordelen van zzp'en

1. Je bepaalt zelf waar, wanneer en hoe je werkt

Als zzp'er bepaal je zelf hoe je werkdag eruitziet. Tussendoor sporten of de kinderen op school ophalen? Kan gewoon. 's Avonds in je pyjama op de bank nog een rapport afronden? Geen probleem. Natuurlijk zijn daar ook uitzonderingen op. Wanneer je in de zorg werkt, moet je als zzp'er toch echt aanwezig zijn tijdens je dienst. Maar je hebt wel de vrijheid om 'nee' te zeggen tegen opdrachten die niet bij je passen.

2. Je kunt meer geld verdienen dan in loondienst

Als zzp'er bepaal je zelf je uurtarief, projectprijs of abonnementsprijs. Ben je een kei in je vak en weet je dit goed te verkopen? Dan kun je dus veel geld verdienen – vaak een stuk meer dan in loondienst. Houd er wel rekening mee dat je als zzp'er vaak hogere lasten hebt, zoals pensioenopbouw en verzekeringen.

3. Geen gedoe meer met je werkgever of collega's

Geen baas meer die over je schouder meekijkt en ook geen ergernis over een collega die de kantjes er vanaf loopt. Als zzp'er run je je eigen toko en heb je van niemand last. Daar staat natuurlijk wel tegenover dat je goed moet presteren voor je klanten. Ook die hebben verwachtingen en het is aan jou om die waar te maken.

4. Ondernemen geeft energie

Het gevoel als je een nieuwe opdracht binnenhaalt is magisch. Iemand heeft voor jou gekozen omdat ze denken dat jij het beste voor ze bent. Dat is een heerlijke boost voor je zelfvertrouwen.

5. Je betaalt minder belasting dan als werknemer

Werk je als zzp'er meer dan 1.225 uur per jaar in je bedrijf? Dan mag je gebruik maken van twee fiscale aftrekposten: de **zelfstandigenaftrek** en de mkb-winstvrijstelling. Hierdoor betaal je minder belasting en houd je netto vaak meer inkomen over dan wanneer je in loondienst bent.

De nadelen van zzp'en

1. Je inkomen is onzeker

Als zzp'er is je inkomen elke maand anders. Je bent namelijk afhankelijk van de opdrachten die je binnen weet te halen. En soms loopt dat niet zo goed. Bijvoorbeeld omdat er weinig vraag is, je veel concurrentie hebt of omdat je het gewoon moeilijk vindt om jezelf te verkopen. Voor de ene zzp'er is dit een mooie uitdaging, voor de ander een bron van slapeloze nachten.

2. Je bent een manasje van alles

Als ondernemer ben je niet alleen met je eigen beroep bezig. Je bent ook verantwoordelijk voor je boekhouding, sales en projectmanagement. Dat kan voor behoorlijk wat druk zorgen – ze zeggen niet voor niets dat je 24/7 ondernemer bent.

3. Je hebt veel lef en discipline nodig

Zelf bepalen waar en wanneer je werkt is leuk, maar niet iedereen kan even goed omgaan met variabele uren. Sommigen hebben juist een stok achter de deur nodig om 's ochtends uit bed te komen. Of je hebt juist het gevoel dat je dag en nacht aan het werk bent. Nee zeggen en je grenzen aangeven is nu eenmaal niet eenvoudig.

4. Zzp'en kan best eenzaam zijn

Als zzp'er heb je geen collega's. En dat is soms best een gemis. De gezellige kletspraat bij het koffiezetapparaat. Of het sparren over een moeilijke casus. Als zzp'er sta je er vaak alleen voor. Om eenzaamheid te voorkomen, moet je dus actief investeren in je netwerk en de samenwerking opzoeken met klanten en mede-ondernemers.

Benieuwd hoe je hier balans in vindt?

Lees dan ons blogartikel '[Grip op je agenda – een betere werk-privébalans als zzp'er](#)'.





Starten als zzp'er?
'Ik zou zeggen: als je
de tijd hebt naast je
werk, ga er gewoon
mee van start.'

Hans Dominicus, Ompuur

Welke risico's loop ik als zelfstandig ondernemer?

Ondernemen is leuk en uitdagend, maar niet zonder risico's. Ruim de helft van de ondernemers ligt daarom weleens wakker omdat ze zich zorgen maken om hun bedrijf.

Risico 1: Tegenvallende inkomsten

Als ondernemer wisselt je omzet behoorlijk. De ene keer stroomt het geld binnen, terwijl op andere momenten je agenda (half)leeg is. Zeker als je net begint of veel concurrentie hebt, kan het lastig zijn voldoende werk te vinden.

Hoe los je dit op?

- Bouw actief aan je netwerk, ook als je genoeg werk hebt.
- Zorg voor zichtbaarheid: denk aan een goede website, vakgroepen en een [sterk merk op LinkedIn](#) of andere social media.
- Overweeg samenwerkingen met andere ondernemers om je bereik te vergroten.

Toegezegde opdracht gaat niet door of wordt verschoven

Het gebeurt regelmatig dat een klant een opdracht toezegt en later alsnog annuleert of verschuift. Ineens valt er een gat in jouw zorgvuldig opgestelde planning.

Hoe los je dit op?

- Houd altijd ruimte in je agenda om te schuiven met andere klussen.
- Zet in de goede maanden voldoende geld opzij om een paar maanden van te kunnen leven.
- Werk met een [Overeenkomst van Opdracht](#) waarin je beschrijft wat er gebeurt als de klant de opdracht annuleert of verplaatst.

Tarief staat onder druk

Soms wil een opdrachtgever minder betalen dan je gewend bent, of concurreer je met nieuwkomers met een lager tarief. Ga je mee in die 'race to the bottom'? Dan is de kans groot dat je te weinig verdient.

Hoe los je dit op?

- Bereken je tarief op basis van je werkelijke kosten en gewenste inkomen. Gebruik hiervoor onze gratis gids '[Zzp'ers verdienen meer!](#)'
- Communiceer duidelijk wat je levert: kwaliteit, ervaring en betrouwbaarheid.
- Durf nee te zeggen tegen opdrachten die te weinig opleveren.

Risico 2: Geen vangnet als je niet kunt werken

Voor werknemers bestaan er allerlei regelingen als ze niet kunnen werken. Voor ondernemers geldt dat niet. Het enige vangnet is een bijstandsuitkering als je écht niet rond kunt komen en in de toekomst de verplichte AOV. Dat betekent dat je op dit moment zelf iets moet regelen voor je pensioen en arbeidsongeschiktheid.

Hoe los je dit op?

- Zorg voor een gezonde werkbalans om het risico op arbeidsongeschiktheid te verkleinen.
- Bouw aan een buffer waarmee je minimaal zes maanden vooruit kunt.
- Verzeker je tegen arbeidsongeschiktheid met een [AOV of neem deel aan een schenkring](#).
- [Bouw zelf een aanvullend pensioen op](#).
- Bereken je uurtarief zo dat vrije dagen zijn meegerekend..

Meer weten over hoe je een financieel vangnet creëert?

Bekijk dan ook [onze podcast over dit onderwerp](#).

Ziek als zzp'er?

Dit vangnet

beschermt je inkomen



Risico 3: Opdrachtgevers die niet of laat betalen

Elke zzp'er heeft weleens een opdrachtgever die die 't liefst achter het behang plakt. Ze betalen bijvoorbeeld te laat of erger nog: helemaal niet.

Hoe los je dit op?

- Hanteer een duidelijke betaaltermijn en neem deze op in je algemene voorwaarden en zet het op je factuur.
- Stuur tijdig herinneringen en wees consequent.
- Gebruik een incassobureau als herinneringen niets opleveren.
- Vraag om een aanbetaling voordat je van start gaat.
- Check de kredietwaardigheid van je opdrachtgever, bijvoorbeeld in hun jaarcijfers.

Klanten sneller laten betalen? Neem dan ook deze slimme maatregelen.

Risico 4: Schijnzelfstandigheid

Sinds 1 januari 2025 controleert de Belastingdienst extra streng op schijnzelfstandigheid. Lijk je meer op een werknemer dan op een zelfstandige? Dan ziet de Belastingdienst jou mogelijk als schijnzelfstandige. Dit kan leiden tot boetes en naheffingen.

Hoe los je dit op?

- Werk voor meerdere opdrachtgevers tegelijk en doe dat op je eigen voorwaarden qua tarief en werkwijze.
- Houd je administratie goed bij, zodat je kunt bewijzen hoe jullie samenwerking in elkaar steekt.
- Lees ons blog over [hoe je schijnzelfstandigheid voorkomt](#).



Risico 5: Aansprakelijkheid

Als ondernemer ben jij verantwoordelijk voor wat er met je bedrijf gebeurt. Schuldeisers kunnen jou persoonlijk aansprakelijk stellen voor de schulden van je bedrijf.

Ook als je geen geld geleend hebt, is het opletten geblazen. Want opdrachtgevers kunnen jou aansprakelijk stellen voor een verkeerd advies, schade die ontstaat tijdens jouw werkzaamheden of gelekte persoonsinformatie via een gehackte website.

Hoe los je dit op?

- Kijk of het interessant is om de **overstap naar een bv te maken**. Dit beperkt je persoonlijke aansprakelijkheid, maar kan wel betekenen dat je meer belasting betaalt.
- Overweeg een beroepsaansprakelijkheidsverzekering als je adviseert of ontwerpt en een bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering voor materiële schade.
- Werk met duidelijke algemene voorwaarden waarmee je jouw verantwoordelijkheden en aansprakelijkheid inperkt.
- Gebruik een online boekhoudprogramma zoals Romsloomp om grip te houden op je administratie.





‘Maak administratie zo eenvoudig mogelijk, zodat je je kunt focussen op je bedrijf.’

Ferdy Rademaker, Data2Benefit

Welke belastingen moet je betalen als zzp'er?

Als zzp'er betaal je twee soorten belastingen: btw over je omzet en inkomstenbelasting over je winst. Lees hieronder hoe dat werkt.

1. Omzetbelasting (btw)

Btw staat voor belasting toegevoegde waarde. Het is de belasting die je betaalt over je omzet. Vaak is dat 21%, maar voor sommige goederen en diensten geldt het **btw-tarief van 9%, 0% of zelfs een vrijstelling.**

Btw- tarief	Geldt voor
21%	Alle goederen en diensten die niet onder een ander tarief of vrijstelling vallen
9%	O.a. voeding, water, sierteeltproducten, geneesmiddelen, kunst, antiek en boeken
0%	O.a. goederen die je levert aan het buitenland, zonnepanelen en de levering en bevoorrading van schepen en vliegtuigen
Vrijgesteld van btw	O.a. gezondheidszorg, kinderopvang, onderwijs, financiële diensten en uitvaartondernemers

Zo werkt btw

Eigenlijk betaal jij btw namens je klant. Btw is namelijk een indirecte belasting: de eindgebruiker is degene die de belasting verschuldigd is. Jouw klant betaalt de verschuldigde btw via jou. Jij brengt de btw in rekening en maakt het bedrag over naar de Belastingdienst.

Voorbeeld

Max werkt als IT-er. Hij heeft een uurtarief van € 100 exclusief btw. Zijn klant betaalt hem per uur € 121. Hiervan gaat € 100 naar Max en € 21 naar de Belastingdienst.

Btw-aangifte doen als zzp'er

Je kunt je btw-aangifte (aangifte omzetbelasting) iedere maand, kwartaal of jaar doen. De Belastingdienst deelt startende ondernemers standaard in op kwartaalaangifte.

Bij de aangifte geef je door wat je omzet was en hoeveel btw je in rekening bracht. In dezelfde btw-aangifte vraag je de btw terug die jij zelf betaalde over je zakelijke aankopen.

Je kunt je btw-aangifte doen via de website van de Belastingdienst, maar je kunt ook je boekhoudsoftware machtigen om dit te doen. In dat laatste geval ben je met letterlijk één klik op de knop klaar. Dit bespaart je enorm veel tijd en verkleint ook nog eens de kans op fouten.



Waarom sommige zzp'ers geen btw-aangifte doen

Sommige zzp'ers hoeven geen btw-aangifte te doen, bijvoorbeeld omdat ze zijn [vrijgesteld van btw](#). Zo'n btw-vrijstelling geldt vooral in branches met een maatschappelijk karakter (scholing, zorg) of branches die al verplicht zijn een ander type belasting te betalen, zoals kansspelbelasting of assurantiebelasting.

Als je bent vrijgesteld van btw, breng je zelf geen btw in rekening, maar mag je de door jou betaalde btw ook niet terugvragen. Je mag namelijk alleen btw terugvragen over goederen en diensten die je gebruikt voor belaste omzet.

Er is nóg een groep zzp'ers die geen btw-aangifte doet: de ondernemers die gebruikmaken van de [kleineondernemersregeling \(KOR\)](#). Hier kun je je vrijwillig voor aanmelden als je jaarlijks minder dan € 20.000 omzet hebt.

2. Inkomstenbelasting

Als zzp'er moet je over je inkomen belasting betalen. Je betaalt deze inkomstenbelasting over jouw winst in box 1.

Zo werkt de inkomstenbelasting voor zzp'ers

Inkomstenbelasting is een progressieve belasting. Dat betekent dat je vanaf een bepaald inkomen een hoger percentage belasting betaalt.

Schijf	Belastbaar inkomen	Percentage
1	€0 tot €38.883	35,75%
2	Meer dan €38.883 tot €78.426	37,56%
3	Meer dan €78.426	49,50%

Als zzp'er heb je diverse ondernemersvoordelen waarmee je belasting bespaart. Zo hoef je door de mkb-winstvrijstelling over de eerste 12,7% (2026) van je winst geen belasting te betalen. En als je ook nog voldoet aan het [uren criterium](#) en per jaar minimaal 1.225 uur onderneemt, heb je recht op de zelfstandigenaftrek en startersaftrek.

Wanneer doe je aangifte inkomstenbelasting als zzp'er?

Je doet als zelfstandig ondernemer elk jaar aangifte inkomstenbelasting over je inkomen van het voorgaande jaar. Dus begin 2026 doe je aangifte over jouw inkomen van 2025. Je ziet dan hoeveel inkomstenbelasting je moet betalen. Dit kan een behoorlijk bedrag zijn. Reken op ongeveer 1/3e van je winst.

Een alternatief is het doen van een voorlopige aangifte. Je schat dan in hoeveel winst je verwacht te maken. Dit geef je door aan de Belastingdienst. Je krijgt dan een voorlopig bedrag te horen. Dit betaal je in 10 termijnen. Bij de definitieve aangifte wordt berekend of je geld moet bijbetalen of terugkrijgt.

Inkomensafhankelijke bijdrage Zvw

Bij je aangifte inkomstenbelasting krijg je nóg een rekening. Je betaalt als ondernemer namelijk zelf de inkomensafhankelijke bijdrage voor de Zorgverzekeringswet. Dit is 4,85% (2026) van je belastbare winst.





‘Mijn onmiddellijke ervaring
was: wauw, zo makkelijk kan
het dus zijn!’

Just Bier, Just Fix en Service

Wat heb je nodig om een onderneming te starten?

Droom je ervan om je eigen bedrijf te starten, maar heb je geen idee waar je moet beginnen? Met het stappenplan hieronder zie je niets over het hoofd.

1. Schrijf een ondernemersplan

Een ondernemersplan schrijven is niet verplicht, maar het is wel slim om te doen. Je creëert hiermee een visie voor je bedrijf. Je zet je doelen en je strategie op papier en weet daardoor waar je naartoe wilt werken. Hoe je dat aanpakt, lees je hieronder:

Start met een marktonderzoek

Om marktonderzoek te doen, hoef je gelukkig geen expert te zijn. Het draait puur om het verzamelen van informatie die jou helpt om je bedrijf goed te positioneren.

- Breng in kaart wie je klanten worden en waar hun behoefte ligt. Je kunt bijvoorbeeld in [Google Trends](#) bekijken of er in de zoekmachine gezocht wordt op jouw dienst of product.
- Kijk goed naar wat je concurrenten doen en bepaal waar ze kansen laten liggen en wat je van hen kunt leren. Je kunt hier alvast een beginnetje mee maken door in Google Maps te kijken welke concurrerende bedrijven in jouw regio actief zijn.
- Ga op zoek naar nieuwsberichten, trends en ontwikkelingen rondom jouw sector. Wat zijn de uitdagingen voor ondernemers zoals jij? En wat is het toekomstperspectief in jouw branche?

Bepaal je tarieven

Het kiezen van je tarief is een belangrijke stap in je ondernemersplan. Houd bij het bepalen van je tarief rekening met je ervaring en expertise en met je zakelijke kosten. Als je bijvoorbeeld hoge lasten hebt, zoals een werkbus, bedrijfspand of inkoopkosten, ligt je tarief vaak wat hoger dan wanneer je vanuit huis werkt.

Vind je het lastig om een eerlijk tarief te bepalen? Gebruik dan dit prompt in ChatGPT:

"Mijn zakelijke lasten zijn [laag/gemiddeld/hoog]. Ik wil graag mijn uurtarief bepalen. Ik wil dat jij je opstelt als een ervaren consultant die ondernemers helpt om hun tarieven te bepalen. Doe vanuit deze rol online onderzoek en geef vervolgens in een paar zinnen aan welk tarief je mij zou aanraden."

Meer weten over het bepalen van je tarieven? Luister dan ook naar onze [podcast over het uurtarief voor zzp'ers](#).

2. Bedenk een bedrijfsnaam die aan de regels van de KvK voldoet

Je kunt bij de Kamer van Koophandel niet zomaar elke bedrijfsnaam kiezen. Hier zijn regels en richtlijnen aan verbonden. Die zijn gelukkig niet streng, maar het is wel goed om hier vooraf rekening mee te houden.

- Je bedrijfsnaam mag geen aanstootgevende of beledigende teksten bevatten.
- Je bedrijfsnaam moet uniek zijn en mag dus niet al bestaan. Heb je een leuke bedrijfsnaam bedacht? Controleer dan op de [website van de KvK](#) of die al in gebruik is.
- Je bedrijfsnaam mag geen misleidende informatie bevatten. Als je enkel fietsonderdelen verkoopt, mag je bedrijf bijvoorbeeld geen "Fietsenwinkel Rotterdam" heten. Je verkoopt namelijk geen fietsen.
- Je bedrijfsnaam moet passen bij de diensten die je aanbiedt. Dus mocht je van plan zijn je loodgietersbedrijf 'De Warme Bakker' te noemen, dan is een andere naam misschien beter.

3. Bepaal of je vanuit huis wil werken of vanuit een bedrijfspand

De Kamer van Koophandel wil weten op welk adres je bedrijf wordt ingeschreven. Veel ondernemers starten vanuit huis, maar dit is niet altijd mogelijk. Als je tiny houses bouwt, heb je bijvoorbeeld een werkplek nodig op een industrieterrein. En als je een fysieke winkel start, moet je een winkelpand huren.

4. Schrijf je bedrijf in bij de Kamer van Koophandel (KVK)

Je ondernemersplan is gereed, je hebt een originele bedrijfsnaam bedacht en je weet waar je wilt vestigen. Tijd om bij de Kamer van Koophandel langs te gaan. Dit werkt heel eenvoudig: je maakt online een afspraak en gaat vervolgens langs bij een KVK-vestiging bij jou in de buurt. Als je eenmaal ingeschreven staat in het handelsregister, is het officieel: je bent ondernemer!

5. Sluit een zakelijke bankrekening af

Je bent als zzp'er niet verplicht om een zakelijke bankrekening af te sluiten. Het maakt je administratie echter wel een stuk eenvoudiger en het komt ook professioneel over richting klanten.

Je voorkomt daarnaast dat werk- en privé zaken door elkaar lopen, waardoor je minder tijd kwijt bent aan je administratie. Ook kun je je zakelijke rekening eenvoudig aan je boekhoudpakket koppelen. Daardoor krijg je meer inzicht in je cashflow en mis je geen fiscale aftrekposten, waardoor je meer geld overhoudt.

Je kunt een zakelijke rekening afsluiten bij je eigen bank, maar je kunt ook kiezen voor een betaalrekening bij een andere dienstverlener, zoals [Rompslomp](#). Meer weten over dit onderwerp? Lees dan ook ons blog over de [nadelen van ondernemen zonder zakelijke betaalrekening](#).

6. Zorg dat je goed bent verzekerd

Wil je goed verzekerd zijn als ondernemer? En wil je onnodige risico's voorkomen? Overweeg dan in elk geval om de volgende verzekeringen af te sluiten:

- Aansprakelijkheidsverzekering
- Rechtsbijstandverzekering
- Arbeidsongeschiktheidsverzekering (AOV)

Let op: het afsluiten van een AOV is [nog niet verplicht](#), maar dit zit wel in de pijplijn. Vind je een AOV als startende ondernemer nog wat te duur? Meld je dan aan bij een [schenkring](#). Je kunt jezelf dan voor een relatief laag bedrag laten verzekeren.

7. Laat je adviseren over je pensioen

Je oude dag lijkt misschien een ver-van-je-bed-show, maar als je straks van de AOW moet leven, houd je amper geld over. Laat je dus goed adviseren over het afsluiten van een ondernemerspensioen. Benieuwd welke pensioenregeling bij jou past? Ga dan langs bij je bank of schakel een financieel adviseur in.

8. Kies een boekhoudpakket dat past bij jouw situatie

Steeds meer startende zzp'ers hebben geen zin om te priegelen in Excel. Ze kiezen liever voor een boekhoudpakket waarin ze hun zakelijke financiën eenvoudig kunnen beheren. En dat biedt nogal wat voordelen:

- Je bespaart veel tijd en kunt je volledig op je bedrijf storten
- Je voorkomt fouten (en hoeft veel minder uit te zoeken)
- Je hebt direct overzicht en inzicht in je financiën
- Je doet makkelijker (en sneller!) je btw-aangifte
- Je kunt eenvoudig om hulp vragen

Meer weten over deze voordelen?

Lees dan ook onze gratis gids over hoe je een boekhoudpakket kiest.





'De passie voor ondernemen zit hem in het varen van je eigen koers en het aangaan van mooie samenwerkingen.'

Marit Turk, Studio Kordaat

Uit dienst gaan om te ondernemen? Zo maak je een vliegende start

Lees hier wat je moet regelen voordat je jouw ontslagbrief indient. Zo ben je optimaal voorbereid op jouw ondernemersavontuur

Stap 1: Uit dienst gaan

Natuurlijk kun je het ondernemerschap combineren met je baan in loondienst. Maar wil jij je volledig kunnen focussen op je onderneming? Dan is ontslag nemen onvermijdelijk. Denk in dat geval goed na over de volgende zaken:

Opzegtermijn en concurrentiebeding

Check in je arbeidsovereenkomst (contract) hoe lang je van tevoren moet opzeggen. Zet dit met grote letters in je agenda zodat je er op tijd bij bent. Als je dan toch je arbeidsovereenkomst naleest, controleer dan gelijk of er een concurrentiebeding is. Hierin kan bijvoorbeeld staan dat je niet voor een concurrent mag werken of niet als zelfstandige voor de klanten van je (ex-)werkgever aan de slag mag.

Pensioen en arbeidsongeschiktheid

In principe stoppen je pensioenregeling en arbeidsongeschiktheidsverzekering zodra je ontslag neemt. Maar wist je dat je deze vrijwillig kunt voortzetten als je zzp'er wordt? Het UWV biedt bijvoorbeeld de mogelijkheid om [vrijwillig een Ziektewet- of WIA-verzekering af te sluiten](#). Dit moet je wel binnen 13 weken na je uitdiensttreding regelen.

Bouwde je pensioen op via je werkgever? Onderzoek dan of het interessant is om hiermee door te gaan. Dit heet 'vrijwillige voortzetting van de pensioenopbouw'. Je blijft dan premie betalen zodat je steeds meer pensioen opbouwt. Je betaalt zowel het werknemersdeel van de premie als het deel dat je werkgever vroeger betaalde.

Als je dit wil, moet je dat op tijd doorgeven bij je pensioenuitvoerder. Vaak heb je hier maximaal negen maanden voor. Je kunt er echter ook voor kiezen om een [eigen pensioenpotje te starten](#). Afhankelijk van de voorwaarden kan dit voordeliger zijn.

Stap 2: Voorbereiden op het ondernemerschap

Het ondernemerschap is niet te vergelijken met je baan in loondienst. Je hebt geen werkgever meer die je de opdrachten op een presenteerblaadje aanbiedt. Denk dus zeker over de volgende zaken na wanneer jij je voorbereidt op het ondernemerschap:

Stel je uurtarief vast

Het kiezen van een uurtarief is misschien wel een van de lastigste beslissingen voor ondernemers. In onze [gratis uurtariefgids](#) vind je verrassende inzichten en praktische tips die jou helpen het juiste uurtarief te bepalen én te krijgen.



Bouw een buffer op

Zorg dat je een financiële buffer hebt waar je een paar maanden mee vooruit kunt. Zo voorkom je omzetstress wanneer je start met ondernemen. Het Nibud (Nationaal Instituut voor Budgetvoorlichting) helpt jou je geldzaken goed in kaart te brengen met het [Geldplan ZZP](#). Bereken met behulp van het Nibud wat je nodig hebt en begin al op tijd met sparen.

Breid je netwerk uit

Je netwerk is goud waard als je ondernemer bent. Je netwerk kent je, vertrouwt je en koopt daarom sneller iets bij je. En als jouw netwerk zelf je dienst niet nodig heeft, kunnen ze je in ieder geval aanbevelen bij anderen.

Investeer daarom in je netwerk. Ga naar netwerkbijeenkomsten, word vrijwilliger bij de sportvereniging of post vaker op sociale media om je online netwerk te vergroten. LinkedIn is een fijn platform als je jouw diensten aanbiedt aan ondernemers. Maar Instagram, TikTok en Facebook zijn weer beter als je aan consumenten verkoopt.

Ga in gesprek met ondernemers in je sociale kring

Voor jou is ondernemen nieuw, maar in je vriendengroep of kennissenkring heb je misschien wel doorgewinterde ondernemers zitten. Ga het gesprek met hen aan. Vraag waar ze tegenaan lopen, wat hen succes brengt en welke tips ze voor jou hebben. Hiermee voorkom je beginnersfouten en maak je meteen een succesvolle start.

Podcast: Starten als zzp'er vanuit loondienst

In onze podcast vertelt ondernemer Hans Dominicus hoe zijn onderneming uitgroeide van een kleine bijverdienste tot een succesvol bedrijf. Beluister hier zijn tips en inzichten!

Hoe start je

als zzp'er

vanuit loondienst?





Jouw ondernemersavontuur start met een goede boekhouding

Je weet nu wat je kunt verwachten als startende ondernemer. Ook weet je welke stappen je moet zetten om een bedrijf te starten en je eerste klanten te vinden. Je bent er dus helemaal klaar voor om zzp'er te worden!

Wil je vanaf dag één overzicht houden in je bedrijfsadministratie? Met het boekhoudpakket van Rompslomp wordt het beheren hiervan eenvoudiger dan ooit. En het mooie is: het is speciaal gemaakt voor startende zzp'ers zoals jij.

Probeer Rompslomp nu 30 dagen gratis uit

Eenvoudig facturen versturen, kilometers bijhouden en je btw-aangifte doen. Met het boekhoudpakket van Rompslomp is dat zo gepiept – ook als je zelf geen kennis hebt van boekhouding. Start nu je gratis proefperiode en **test ons pakket een maand lang gratis!**